

31 RAZÕES PARA TRABALHAR NA RE/MAX BRAGA



◆ 1. MARCA DE CONFIANÇA

A RE/MAX é uma marca internacionalmente reconhecida, o que aumenta a credibilidade do consultor perante clientes e parceiros. Está presente em 110 países e tem mais de 145 mil consultores em todo o mundo.

◆ 2. LIDERANÇA DE MERCADO

A RE/MAX é a maior rede internacional de franchising imobiliário em Portugal e em todo o mundo, proporcionando ao consultor uma posição muito competitiva.

◆ 3. FORMAÇÃO INICIAL E CONTÍNUA

A RE/MAX oferece formações regulares e workshops para o melhoramento de competências, desde técnicas de venda, marketing digital até desenvolvimento pessoal.

◆ 4. REDE DE CONTACTOS GLOBAL

Como parte de uma rede internacional, o consultor tem acesso a clientes e oportunidades de negócios em todo o mundo.

◆ 5. SISTEMA DE COMISSÕES ATRATIVO

A RE/MAX utiliza um modelo de comissões altamente competitivos, permitindo ao consultor ganhar uma percentagem significativa das suas transações.

◆ 6. INDEPENDÊNCIA E AUTONOMIA

Na RE/MAX, os consultores têm liberdade para gerir o seu tempo e carteira de clientes, promovendo uma cultura de empreendedorismo.

◆ 7. MARKETING E PROMOÇÃO FORTES

A marca investe fortemente em marketing, tanto a nível local como nacional, oferecendo visibilidade ao consultor e aos seus imóveis.

◆ 8. TECNOLOGIA AVANÇADA

Ferramentas e plataformas digitais exclusivas, como CRM, sistemas de gestão de clientes e inteligência artificial, facilitam o trabalho do consultor e otimizam resultados.

◆ 9. SUPORTE ADMINISTRATIVO E PROCESSUAL

O consultor tem acesso a uma equipa de apoio para tratar de questões legais, administrativas e burocráticas, permitindo que se concentre nas atividades de maior produtividade.

A empresa fornece suporte processual nas transações, garantindo segurança nos negócios.

◆ 10. FORTE PRESENÇA EM BRAGA

A RE/MAX tem uma presença consolidada em Braga, o que facilita o acesso a clientes locais e ao mercado imobiliário da região.

◆ 11. POSSIBILIDADE DE PROGRESSÃO NA CARREIRA

A RE/MAX oferece planos de progressão, permitindo que os consultores avancem para funções de liderança criando equipas e evoluindo em todas as vertentes do negócio.

◆ 12. EVENTOS DE NETWORKING

A RE/MAX organiza eventos e conferências regulares que permitem aos consultores fazer networking com outros profissionais do setor.

◆ 13. RECONHECIMENTO E PRÉMIOS

A RE/MAX tem um sistema de reconhecimento de desempenho, premiando os melhores consultores em eventos trimestrais e anuais, o que motiva e promove a competitividade saudável.

◆ 14. BRANDING PESSOAL

A RE/MAX incentiva os seus consultores a desenvolverem a sua própria marca pessoal dentro da empresa, promovendo visibilidade individual.

◆ 15. CAMPANHAS PUBLICITÁRIAS EFICAZES

A agência oferece campanhas publicitárias consistentes e bem elaboradas que ajudam os consultores a captar mais clientes.

◆ 16. AMBIENTE COLABORATIVO

A cultura da RE/MAX promove a colaboração entre consultores, o que facilita a partilha de conhecimento e leads de negócios.

◆ 17. BASE DE DADOS ROBUSTA

O consultor tem acesso a uma vasta base de dados de clientes e imóveis, otimizando a sua capacidade de realizar vendas rapidamente.

◆ 18. CONSULTORIA FINANCEIRA

A MaxFinance oferece um serviço de aconselhamento personalizado que permite subsidiar nas importantes decisões relativas ao processo de financiamento. É também facultado apoio em todas as etapas, desde o estudo inicial, até à realização da escritura, nomeadamente em relação às complexas questões documentais, relacionamento e entendimento das propostas bancárias. Todos estes serviços são prestados de forma gratuita e visando a melhor solução para o cliente e a condução processual eficiente.

◆ 19. VANTAGENS PARA O CLIENTE

Os clientes da RE/MAX beneficiam de uma gama de serviços adicionais, como fotografia profissional, vídeos e visitas virtuais, o que aumenta a confiança e a satisfação.

◆ 20. RESPONSABILIDADE SOCIAL

A RE/MAX participa em várias iniciativas de responsabilidade social, oferecendo ao consultor a oportunidade de se envolver em ações positivas para a comunidade.

◆ 21. AMBIENTE MOTIVADOR

A cultura interna da RE/MAX é baseada na motivação e no apoio mútuo, o que promove um ambiente de trabalho dinâmico e focado no crescimento.

◆ 22. FORMAÇÃO EM LIDERANÇA

Para consultores interessados em avançar na carreira, a RE/MAX oferece programas de desenvolvimento de liderança, preparando-os para gerir equipas ou expandir o seu negócio no futuro.

◆ 23. FERRAMENTAS DE MARKETING PESSOAL

A RE/MAX disponibiliza aos seus consultores ferramentas de marketing personalizadas, como cartões de visita, cartazes e material promocional, ajudando-os a promover-se e também aos seus imóveis de forma profissional.

◆ 24. APOIO NO PROCESSO DE CERTIFICAÇÃO ENERGÉTICA

A agência oferece suporte para lidar com a certificação energética dos imóveis, um passo importante para garantir que as propriedades estão prontas para ser vendidas ou arrendadas.

◆ 25. SUPORTE DE MARKETING LOCAL

A RE/MAX Braga tem uma forte presença local e realiza campanhas de marketing constantes, o que acelera a compra e venda de imóveis, beneficiando diretamente os consultores e os proprietários que desejam concretizar negócios de forma mais rápida e eficiente.

◆ 26. MAIOR RAPIDEZ NAS TRANSAÇÕES

Com processos e sistemas bem definidos, a RE/MAX facilita transações rápidas e eficientes, o que é um grande atrativo para consultores que querem maximizar o seu número de vendas.

◆ 27. ESTABILIDADE FINANCEIRA DA MARCA

A RE/MAX, por ser uma marca sólida e com boa reputação financeira, oferece uma segurança e estabilidade que atraem consultores que procuram uma base confiável para o seu crescimento profissional.

◆ 28. CAPTAÇÃO DE LEADS AUTOMATIZADA

A RE/MAX utiliza ferramentas de captura de leads automatizadas e algoritmos de marketing digital que permitem aos consultores receberem leads qualificadas, facilitando a prospeção de clientes.

◆ 29. FERRAMENTAS DE ANÁLISE DE MERCADO

A RE/MAX oferece acesso a ferramentas que permitem aos consultores analisar o mercado local em profundidade, ajudando-os a definir preços justos e a entender as tendências imobiliárias em Braga.

◆ 30. APOIO NA CERTIFICAÇÃO DOCUMENTAL

A RE/MAX Braga oferece suporte para garantir que toda a documentação dos imóveis esteja em conformidade, facilitando a preparação para compra e venda, o que aumenta a segurança e agilidade nas transações imobiliárias.

◆ 31. PARCERIAS LOCAIS ESTRATÉGICAS

A RE/MAX Braga mantém parcerias com empresas locais, como fornecedores de serviços de remoção, decoração e manutenção, permitindo aos consultores recomendar soluções de confiança aos seus clientes e acrescentar valor ao processo de compra e venda.



A SUA IMOBILIÁRIA DE CONFIANÇA!

TODOS OS DIREITOS RESERVADOS

Solar do Minho - Mediação Imobiliária, Lda - AMI 1877
Cada agência é de propriedade e gestão independente.